

## Competencia Económica: Panorama Internacional

### Dow-DuPont por recibir aprobación en la UE



De acuerdo con fuentes familiarizadas con el asunto, *Dow Chemical* y *DuPont* están a punto de obtener la aprobación por parte de la Autoridad de Competencia de la UE (DG Comp), de su concentración valuada en 130 mil millones de dólares. El acuerdo, que aún necesita la aprobación de los Estados Unidos y otras autoridades incluyendo México, ha sido objeto de un intenso escrutinio por parte de la DG Comp. La principal preocupación es la combinación de las compañías agrícolas, de las dos empresas, que venden semillas y productos químicos para la protección de cultivos, incluyendo insecticidas y pesticidas. Este mes, *DuPont*

ofreció vender parte de su negocio de protección de cultivos e investigación y desarrollo relacionados, mientras que *Dow* acordó vender su negocio de ionómeros y copolímeros de ácido a *SK Innovation* de Corea del Sur. Las compañías ajustaron sus concesiones después de que la Comisión recibiera comentarios de rivales y clientes la semana pasada. De acuerdo con la fuente, DG Comp no buscará opiniones de terceros sobre los cambios, una clara señal de que aprobará el acuerdo. [Consulta aquí la nota completa](#)

#### CONTENIDO:

MEJORES  
PRÁCTICAS

1

### Siemens-Mentor Graphics a punto de ganar la aprobación en la UE

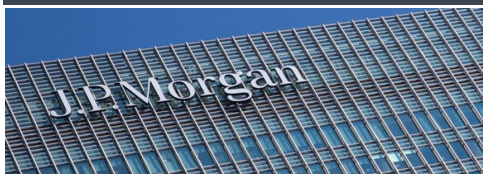
ESTUDIOS  
RECIENTES

3

El grupo de ingeniería alemana *Siemens* está por ganar la aprobación incondicional por parte de la UE para su concentración valuada en 4.5 mil millones de dólares, con la compañía de software *Mentor Graphics*. *Siemens* dio a conocer el acuerdo en noviembre del año pasado. La decisión de la empresa alemana es una respuesta a la creciente demanda de los clientes por software más complejo para productos inteligentes y

conectados tales como aviones, trenes y automóviles. La Comisión Europea, tomará una decisión el 27 de febrero. [Consulta aquí la nota completa](#)

### JP Morgan y otros bancos apelarán sanción de la UE por caso Euribor

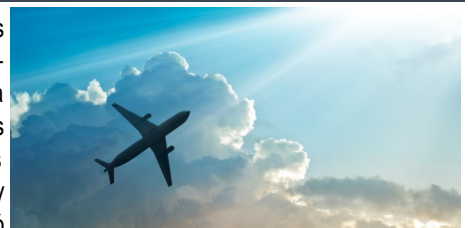


*JPMorgan Chase & Co.*, *HSBC Holdings Plc* y *Credit Agricole SA* apelarán sus respectivas multas, que suman 485.5 millones de euros, impuestas por la UE por haber manipulado la tasa de referencia Euribor. La Comisión Europea determinó el año pasado que los bancos se coludieron para manipular la tasa Euribor e intercambiaron información sensible para coordinar sus posiciones de negociación en los mercados de derivados, en violación de la ley de competencia de la UE. [Consulta aquí la nota completa](#)

## Mejores Prácticas: la labor de nuestros pares

### DG Comp: sanción podría restablecer dinámica entre aerolíneas y proveedores

Si la Autoridad de Competencia de la Unión Europea (DG Comp) decide sancionar a los fabricantes de equipos de aerolíneas por violar la ley de competencia, ayudaría a restablecer la dinámica entre las compañías aéreas y los proveedores de equipos al beneficiar la cadena de suministro de las aerolíneas, afirmó Ian Giles, socio de la firma de abogados *Norton Rose Fulbright*. La Comisión Europea abrió una investigación preliminar sobre los contratos presuntamente dañinos a la competencia, entre los fabricantes de equipos y líneas aéreas en 2015; la Asociación Internacional de Transporte Aéreo, IATA, se presentó como denunciante formal en 2016. [Consulta aquí la nota completa](#)



## EU: Fairway Energy presenta demanda contra Magellan Midstream Partners



*Fairway Energy*, empresa de almacenamiento de petróleo con sede en Houston, acusó a *Magellan Midstream Partners* y su filial, *Magellan Crude Oil Pipeline Company, L.P.*, por dañar la competencia al imponer cuotas exorbitantes a nuevos competidores en el mercado, para acceder al sistema de transportación de combustibles. *Magellan* es uno de los mayores operadores de ductos de petróleo en los Estados Unidos. En la demanda, *Fairway Energy* alega que durante la última década, *Magellan* ha utilizado sus vastos recursos para controlar más de 100 millas de tuberías y varias terminales e instalaciones de almacenamiento dentro de la zona crítica de Houston, en un intento de monopolizar la distribución de petróleo crudo dentro de este mercado. [Consulta aquí la nota completa](#)

## Ucrania: Corte rechaza apelación de Gazprom contra multa por 6.4mmdd

El Tribunal Económico de Apelación de Kiev desechó la apelación de *Gazprom* contra la resolución de la Autoridad Antimonopolio de Ucrania, que consistía en multar a la empresa proveedora de gas con 6.4 mil millones de dólares, por abuso de posición dominante. Además, la Autoridad afirma que la compañía estatal ucraniana de petróleo y gas, *Naftogaz*, sufrió seis mil millones de dólares en daños y perjuicios, como resultado del abuso de poder monopólico de *Gazprom*. Por su parte, *Gazprom* dijo que la medida es una táctica de presión, e hizo hincapié en que no llevó a cabo ninguna actividad en Ucrania, ya que transfiere su gas a *Naftogaz* en la frontera entre Ucrania y Rusia. [Consulta aquí la nota completa](#)



## EU: demandan a fabricantes de insulina por conspirar para aumentar precios



Una demanda federal acusa a tres de los más grandes fabricantes de medicamentos de insulina por conspirar para elevar sus precios, sin embargo las compañías farmacéuticas niegan las acusaciones. La demanda, presentada el mes de enero en un tribunal federal en Massachusetts, declara que las empresas *Sanofi SA*, *Novo Nordisk* y *Eli Lilly & Co.* incrementaron al mismo tiempo el precio de la insulina. La firma de investigación de inversiones *SSR Health* analizó los precios de catálogo de insulina de las tres empresas, y encontró que los precios aumentaron entre un 99 y un 120 por ciento, de 2012 a 2016. [Consulta aquí la nota completa](#)

## Israel: IAA impondrá sanción récord por incumplimiento de condiciones de concentración

La Autoridad Antimonopolio de Israel (IAA) multará al minorista *Bitan Wines* y a su director con 6.7 millones de euros por violar las condiciones acordadas para la aprobación de la adquisición de *Mega Chain*. *Bitan Wines* recibirá una multa de 6.5 millones de euros y el ejecutivo, Nahum Bitans, será sancionado con 199.6 mil euros. Las condiciones estipuladas establecían que si *Bitan Wines* no cumplía con el plazo para vender las sucursales, tendría que transferirlas a un fideicomisario que trataría de venderlas. Aunque *Bitan Wines* transfirió sus derechos, la IAA alega que la empresa frustró los intentos de venta. De concretarse, esta será la multa más alta impuesta por la autoridad israelí hasta la fecha. [Consulta aquí la nota completa](#)



## EU: LSE y Deutsche Börse ofrecerán aún más condiciones

*Deutsche Börse* y el *London Stock Exchange Group* (LSE) están dispuestos a ofrecer a la UE nuevas concesiones para persuadir a los organismos de competencia de aprobar su fusión para crear el mayor operador de mercados cambiarios de Europa. Este mes, las dos partes presentaron una oferta, que implicó únicamente la venta del brazo francés de compensación de la LSE, en señal que están seguros de superar las preocupaciones de competencia acerca de su acuerdo, valuado en 29 mil millones de euros. Sin embargo, ahora las dos operadoras están discutiendo nuevas ofertas, incluyendo ceder sus negocios de repo o cesiones temporales de activos y compensación de renta fija. [Consulta aquí la nota completa](#)



## Estudios y artículos recientes: los expertos opinan

### “Making antitrust great again” podría comenzar con nombramiento de Joshua Wright



El presidente Trump ha estado en el cargo durante más de un mes y todavía no anuncia quién será el Fiscal General Adjunto (AAG) de la División Antimonopolio del Departamento de Justicia de los Estados Unidos (DOJ). En comparación con los últimos gobiernos, tanto republicanos como demócratas, Trump está muy retrasado en el nombramiento de un candidato para esta posición crítica. Mientras que el puesto de AAG continúa vacante, la defensa de la competencia sigue sin una política claramente definida. Varios nombres han sido mencionados como posibles selecciones para AAG del DOJ, quizá el más destacado es el ex comisionado de la Comisión Federal de Comercio (FTC) y actual director ejecutivo del Global Antitrust Institute, Joshua Wright. [Consulta aquí la nota completa](#)

## La armonización de las políticas para luchar contra la corrupción y colusión en compras públicas

Frecuentemente, la corrupción y colusión se producen de manera simultánea, distintas políticas se utilizan para abordarlos. En un artículo reciente, “Deterring corruption and cartels: in search of a coherent approach”, se concluye que, si bien estos instrumentos pueden parecer eficaces de forma aislada (por ejemplo, programas de inmunidad y acuerdos con compromisos para casos de colusión y sanciones penales, prohibición para participar en compras públicas en el caso de corrupción), su impacto se debilita cuando se aplican de forma conjunta, debido a las tensiones que generan sus efectos opuestos. Según los autores de este artículo, el fortalecimiento de la colaboración entre las instituciones podría resolver este problema. Además, proponen la creación de una base de datos compartida sobre las infracciones y los acuerdos con compromisos de las empresas con las autoridades de defensa de la competencia y de contratación pública, así como la expansión de los mandatos de las autoridades antimonopolio con el fin de que puedan reaccionar contra la corrupción. [Consulta aquí la nota completa](#)



## Heinz Kraft y Unilever: ¿Por qué las mega concentraciones siguen fracasando?

*Kraft Heinz* desechó una oferta para comprar *Unilever*, esta es la tercera concentración más grande en fracasar. En lo que va del año, el valor estimado de las concentraciones fallidas suma 205.2 millones de dólares, (87 acuerdos no concretados) comparado con 53.6 mil del mismo periodo del año pasado. En 2016, hubo también grandes acuerdos fallidos como el intento de *Pfizer* de adquirir *Allergan* por 160 mil millones de dólares, la propuesta de compra de *United Technologies* por parte de *Honeywell International*, y la propuesta de concentración entre *Staples* y *Office Depot*. Es probable que tanto las operaciones fallidas como su valor continúen creciendo, con las empresas todavía deseosas de buscar ambiciosas adquisiciones y el hecho que ni los mercados o inversionistas castigaron a las empresas cuando los acuerdos no se cerraron. [Consulta aquí la nota completa](#)